

# Danske Commodities 2015'i Güçlü Finansal Sonuçlarla Kapattı

**Danske Commodities, 2015 yılında 30,7 milyon avroluk bir Vergi Öncesi Kazanç (VÖK) elde ederek son derece başarılı bir sonuca imza attı. Bu başarıda, şirketin ana iş kolunu güçlendirmesi, maliyet bazını düşürmesi ve stratejisini daha güçlü bir ticari odaklanma ve uzun dönemli bakış açısıyla yeniden konumlandırması rol oynadı.**

Danske Commodities 2015 yılında konumunu önemli ölçüde güçlendirdi. Şirket, operasyon modelinde bir dönüşüm yaratarak operasyonel mükemmellik, etkili inovasyon ve kârlı büyüme üzerine odaklandı.

Yönetim Kurulu Başkanı Dirk Mausbeck, bu durumla ilgili, "Ana iş kolumuz ve operasyonel mükemmellik üzerine odaklanmamızın işe yaradığını görmekten mutluyum. Çalışanlarımızın fedakarlıkları, kendilerini işlerine adanmaları ve tutkulu çalışmaları sayesinde, artık gelecekte de güçlü bir konumda olacağız" şeklinde konuştu.

Danske Commodities'in baz maliyetlerde %22'lik bir azalma ve açık ve sade organizasyon yapısı sayesinde elde ettiği daha fazla şeffaflık ve işbirliği ile desteklenen, 30,7 milyon avroya ulaşan VÖK ile gelişen mali performansı, bu dönüşümün doğrudan etkilerini yansıtıyor. Şirket bu gelişmeleri kaydederken, diğer yandan da %17'lik bir artışla gelirlerini 2,94 milyar avroya ve brüt karını 82,1 milyon avroya yükseltti ve ticaret ve müşteri işlerinin büyümesini sağladı.

## Yeniden konumlandırılan strateji

Danske, stratejisini ticari anlamda daha net bir odağa oturtmak için stratejisini yılın ikinci çeyreğinde gözden geçirdi. "Tek Ekip. Karlı Büyüme Yaratma" stratejisi, şirketin ticaret ve müşteri işlerini geliştirirken aynı zamanda uzun dönemli büyüme fırsatlarını değerlendirmek için yatırımı hedeflemektedir.

Aralık ayının sonlarında Birleşik Krallık'taki Beatrice Açık Deniz Rüzgar çiftliği ile imzaladığı 15 yıllık Elektrik Alım Sözleşmesi (EAS), yeni stratejisini hayata geçirme konusunda ne kadar kararlı olduğunun açık bir göstergesidir. Bu EAS, yenilenebilir enerji yönetimi alanındaki deneyimi ve kısa dönem alım-satım kabiliyetini BK pazarında uzun dönemli odaklanmasıyla birleştiriyor.

Benzer şekilde, Danske'nin 2015 yılında açılan Connect Sanal Güç Santrali de buna bir örnektir. Bu Sanal Güç Santrali, müşterilerin varlıklarını optimize ederek esnekliklerinden en iyi şekilde faydalanmalarını ve pazardaki dalgalanmaları kara dönüştürmelerini sağlıyor.

## Operasyonel Mükemmellik

Danske Commodities, etkili süreç ve uzun dönemli rekabet gücü sağlanması kapsamında, öz kaynaklarıyla geliştirdiği mevcut çözüm yerine yeni bir Enerji Ticareti Risk Yönetimi (ETRY) sistemine yatırım yapma kararı aldı. Yeni ETRY sisteminin uygulanmasına 2016 yılı içinde başlandı.

### İletişim:

C. Sani Tiryaki

Türkiye Ülke Müdürü

Telefon: +90 212 9881481

E-posta: [cst@danskecommodities.com](mailto:cst@danskecommodities.com)

### Medya iletişim bilgileri:

Jens Østergaard

İletişim Uzmanı Cep

Telefonu: +45 2677 2844

E-posta: [jeo@danskecommodities.com](mailto:jeo@danskecommodities.com)